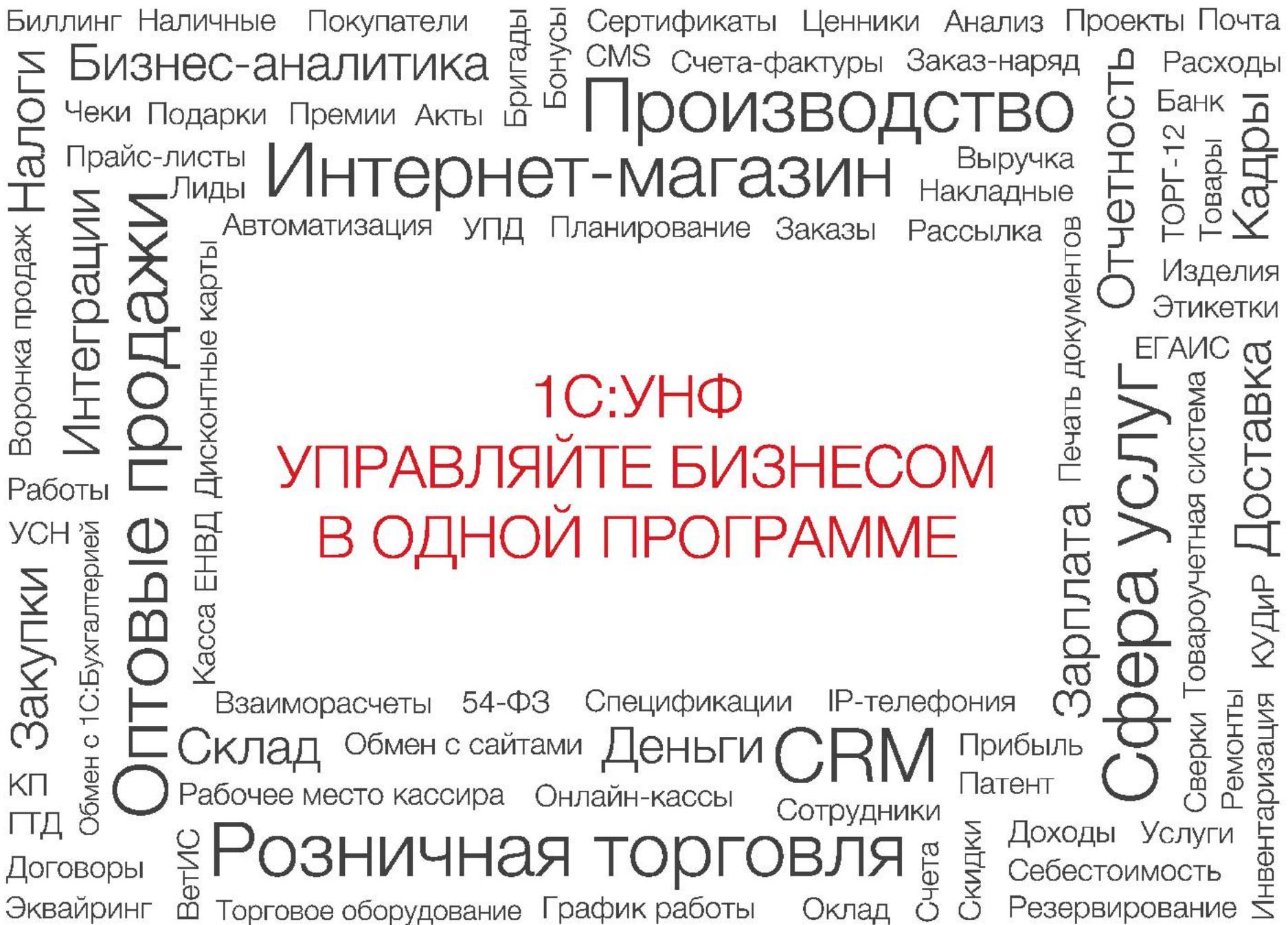




Управление  
Нашей  
Фирмой

Решение  
для малого бизнеса



Зарегистрируйтесь  
в 1С:Управление нашей  
фирмой прямо сейчас

РАБОТАЙТЕ

30  
ДНЕЙ  
БЕСПЛАТНО\*



tca-tula.ru

Фирма «1С» осуществляет продажу программных  
продуктов только через партнерскую сеть.

# 1С:Управление нашей фирмой используют:



Розничные  
и интернет-магазины



Оптовые компании



Компании сферы  
услуг и работ



Производственные  
компании

1С:УНФ подходит компаниям  
с любой формой собственности  
и системой налогообложения

---



# Варианты покупки 1С:УНФ

## Облачная версия

Программа доступна в облаке  
[1cfresh.com](http://1cfresh.com)

от **1 297**  
рублей в месяц

Используйте 1С:УНФ  
с любого устройства  
через интернет.

## Локальная версия

Программа устанавливается  
на компьютер

от **5 100**  
рублей

Окончательная стоимость  
программы зависит от количества  
пользователей, возможности  
добавлять новых пользователей,  
а также вносить изменения  
в программный код.

Доступен мобильный клиент 1С:УНФ.

Мобильный клиент может быть подключен к любому серверу, где хранится база данных  
1С:УНФ. Поэтому Вы можете его использовать независимо от того, работаете ли Вы  
в 1С:УНФ в облаке 1cfresh.com или в локальных сетях.





**Управление  
Нашей  
Фирмой**

---

путь к увеличению  
эффективности работы  
вашего бизнеса

# 1С:УНФ для ОПТОВЫХ КОМПАНИЙ

- ✓ Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM):
  - построение сквозных воронок продаж по лидам, заказам, менеджерам и 20+ критериям;
  - формирование и сегментация базы клиентов;
  - статистика покупательских предпочтений;
  - учет продаж и сделок по клиентам.
- ✓ Возможность создавать и вести базу договоров и документов по клиентам и поставщикам.
- ✓ Автоматическое заполнение шаблонов коммерческих предложений и договоров реквизитами компаний клиентов.
- ✓ Ценообразование и формирование прайс-листов, работа с несколькими видами цен, автоматический расчет цен по заданным критериям и параметрам, запись новых цен поверх имеющихся и другие возможности.
- ✓ Интеграция с 60+ операторами IP-телефонии: Mango Office, Дом.ru Бизнес, Яндекс.Телефония, Мегафон, МГТС и другими.
- ✓ Оформление заказов клиентов и предварительная оценка их рентабельности. Проверка наличия товаров на складах, их резервов, а также тех, что находятся в пути. Оформление заказов поставщикам, а также их отправка на производство.
- ✓ Продажа со склада, под заказ, по предоплате, постоплате и с отсрочкой платежа.



- ✓ Планирование продаж на основе предыдущих периодов в стоимостном и количественном выражениях.
- ✓ Возможность резервировать и отгружать товары с нескольких складов.
- ✓ Выгрузка и печать документов (ТОРГ-12, УПД, актов, накладных, счетов-фактур).
- ✓ Возможность принимать и отгружать товары под реализацию по договору комиссии, формировать отчет комитенту после продажи, смотреть прибыльность, оформлять или принимать возврат, если товар не продается.
- ✓ Для ИП на УСН и патенте возможность формировать налоговые отчеты по компании и при помощи сервиса 1С-Отчетность сдавать их в ФНС. Для ООО и ИП на ОСНО доступна штатная синхронизация 1С:УНФ с 1С:Бухгалтерией.

Отчеты: анализ планируемых и фактических затрат по отдельным сотрудникам, группам товаров и номенклатуре, отчеты по валовой прибыли, динамике продаж, ABC/XYZ-анализы продаж.

И другие возможности.

# 1С:УНФ для розничных магазинов

- ✓ Поддержка онлайн-касс по 54-ФЗ , а также маркировок:  
ЕГАИС, ГИСМ, ВетИС, табака и других.
- ✓ Автоматизация рабочего места кассира:
  - регистрация продаж;
  - прием наличной, безналичной и смешанной оплаты, а также оплаты кредитом;
  - расчет сдачи (в случае наличной оплаты);
  - оформление возвратов;
  - выдача заказов, оформленных в интернет-магазине.
- ✓ Подключение торгового оборудования:
  - фискальных регистраторов;
  - автономных касс;
  - ККТ с передачей данных;
  - принтеров этикеток;
  - сканеров штрих-кодов;
  - терминалов сбора данных;
  - дисплеев покупателя;
  - считывателей магнитных карт;
  - электронных весов,
  - эквайринговых терминалов;
  - и другого.



- ✓ Учет дисконтных карт, сертификатов, бонусов, подарков, проведение скидок.
- ✓ Печать ценников и этикеток.
- ✓ Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM):
  - формирование и сегментация базы клиентов;
  - статистика покупательских предпочтений;
  - учет сделок по клиентам.
- ✓ Возможность оценки эффективности рекламных источников: стоимости одного привлеченного клиента (CAC), отражение прибыли, которую принес клиент за все время сотрудничества с компанией (LTV).
- ✓ Отправка персональных sms и e-mail сообщений, а также массовых рассылок.
- ✓ Загрузка товарной номенклатуры, формирование цен.
- ✓ Планирование продаж по торговым точкам, номенклатуре и другим критериям.
- ✓ Закупка товаров и прием на реализацию.
- ✓ Прием и выемка денег из кассы.
- ✓ Для ИП на УСН и патенте возможность формировать налоговые отчеты по компании и при помощи сервиса 1С-Отчетность сдавать их в ФНС. Для ООО, для ООО и ИП на ОСНО доступна штатная синхронизация 1С:УНФ с 1С:Бухгалтерией.
- ✓ Интеграция с 60+ операторами IP-телефонии: Mango Office, Дом.ru Бизнес, Яндекс.Телефония, Мегафон, МГТС и другими.

**Отчеты: журнал учета документов, выданных различным покупателям за определенный период, отчет о различных продажах, план-фактный анализ продаж, остатки денег в кассах и другие.**

И другие возможности.

# 1С:УНФ для интернет-магазинов

- ✓ Синхронизация и обмен данными с популярными системами управления сайтами (CMS): 1С-Битрикс, UMI.CMS, InSales, HostCMS, Rugento, Diafan.CMS, Shop-Script, а также сайтами, поддерживающими обмен по стандарту CommerceML.
- ✓ Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM):
  - построение сквозных воронок продаж по лидам, заказам, менеджерам и 20+ критериям;
  - формирование и сегментация базы клиентов;
  - статистика покупательских предпочтений;
  - учет сделок по клиентам.
- ✓ Возможность оценки эффективности рекламных источников: стоимости одного привлеченного клиента (CAC), отражение прибыли, которую принес клиент за все время сотрудничества с компанией (LTV).
- ✓ Поддержка нескольких сценариев доставки: свой курьер/курьерская служба или доставка силами сторонних курьеров. Интеграция с сервисом Яндекс.Доставка.
- ✓ Автоматическая отправка чеков покупателям интернет-магазинов согласно 54-ФЗ.
- ✓ Резерв товаров на складе при заказе в интернет-магазине.
- ✓ Автоматическое обновление цен и остатков на сайте, отражение актуальных остатков в розничных точках на сайте.

- ✓ Учет дисконтных карт, сертификатов, бонусов, подарков, проведение скидок.
- ✓ Отправка персональных sms и e-mail сообщений, а также массовых рассылок.
- ✓ Закупка товаров, а также их отгрузка на реализацию.
- ✓ Загрузка товарной номенклатуры, формирование цен.
- ✓ Для ИП на УСН и патенте возможность формировать налоговые отчеты по компании, для ООО и ИП на ОСНО доступна штатная синхронизация 1С:УНФ с 1С:Бухгалтерией.
- ✓ Интеграция с 60+ операторами IP-телефонии: Mango Office, Дом.ru Бизнес, Яндекс.Телефония, Мегафон, МГТС и другими.

И другие возможности.



# 1С:УНФ для компаний, оказывающих услуги и работы

- ✓ Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM):
  - построение сквозных воронок продаж по лидам, заказам, менеджерам и 20+ критериям;
  - формирование и сегментация базы клиентов;
  - статистика клиентских предпочтений;
  - учет сделок по клиентам.
- ✓ Ввод номенклатуры работ и услуг.
- ✓ Регистрация заказ-нарядов, учет оказанных услуг и выполненных работ.
- ✓ Прием вещей в ремонт в собственную мастерскую или передача стороннему подрядчику, обслуживание по гарантийным талонам.
- ✓ Предварительный расчет фактической себестоимости услуги.
- ✓ Формирование графика выполнения работ и услуг сотрудниками и бригадами, журнал записи клиентов к специалистам, синхронизация Google Календарей специалистов с календарями 1С:УНФ.
- ✓ Учет и контроль времени, затраченного сотрудниками на услуги и работы.
- ✓ Автоматическое выставление счетов за регулярные услуги (билинг) и их массовые рассылки.
- ✓ Поддержка нескольких сценариев доставки: свой курьер/курьерская служба или доставка силами сторонних курьеров. Интеграция с сервисом Яндекс.Доставка.

- ✓ Для ИП на УСН и патенте возможность формировать налоговые отчеты по компании и при помощи сервиса 1С-Отчетность сдавать их в ФНС. Для ООО и ИП на ОСНО доступна штатная синхронизация 1С:УНФ с 1С:Бухгалтерией.
- ✓ Интеграция с 60+ операторами IP-телефонии: Mango Office, Дом.ru Бизнес, Яндекс.Телефония, Мегафон, МГТС и другими.

Отчеты: анализ работы менеджеров, отчет по выполненным работам в заданный период и по оплатам заказ-нарядов, отчет по заданиям на работы, по задолженностям покупателей по срокам долга и многие другие.

И другие возможности.



# 1С:УНФ для мелкосерийного и позаказного производства

- ✓ Создание спецификаций на готовую продукцию и полуфабрикаты.
- ✓ Регистрация заказов клиентов на позаказное производство, а также поддержка мелкосерийного производства.
- ✓ Учет серийных номеров готовой продукции и материалов.
- ✓ Расчет плановой себестоимости заказов и их рентабельности.
- ✓ Планирование загрузки производственных мощностей, календарные графики производства.
- ✓ Планирование прямых и косвенных затрат.
- ✓ Контроль потребности в сырье и материалах.
- ✓ Контроль выполнения сдельных нарядов.
- ✓ Поддержка ВетИС, ГИСМ.

Отчеты: отчеты по выпуску продукции, заказам на производство, запасам, принятым на переработку, незавершенному производству, нормативному составу изделия, план-фактный анализ производства и другие.



# Другие возможности **1С:УНФ**

# Управление взаимоотношениями с клиентами CRM в 1С:УНФ

- ✓ Сквозные воронки продаж: от листа до отгрузки товара или услуги клиенту.
- ✓ Возможность отслеживать конверсию воронки на каждом этапе.
- ✓ Сравнение воронок по 20+ критериям: менеджерам, источникам лидов и другим.
- ✓ Просмотр выручки и прибыли, а также рентабельности заказов в разделе воронки продаж.
- ✓ Виртуальный ассистент Даша. Возможность настроить ее работу так, чтобы она самостоятельно перемещала заказы по этапам воронки, а также контролировала исполнение заказов.
- ✓ Возможность создавать карточки клиентов и назначать ответственных менеджеров.
- ✓ Настройка прав доступа каждого менеджера только к определенному списку клиентов.
- ✓ Постановка задач менеджерам и контроль их выполнения.
- ✓ Реестр документов по каждому клиенту: выписка счетов, создание договоров, накладных, закрывающих документов.
- ✓ Фильтр клиентов по 20+ критериям: ответственным менеджерам, источникам привлечения, количеству заказов, обороту и другим.
- ✓ Создание событий: звонков, встреч, отправка e-mail и sms-сообщений.
- ✓ Отправка массовых рассылок по группам клиентов, отобранным по 20+ критериям.

- ✓ Журнал записи клиентов:  
календарь занятости специалистов,  
запись клиентов, отмена записей.
- ✓ Интеграция с 60+ операторами  
виртуальных АТС, в том числе  
Mango Office, Дом.ru Бизнес,  
Яндекс.Телефония, Мегафон,  
МГТС. CRM узнает вашего  
текущего клиента по номеру  
телефона, а нового клиента  
запишет в клиентскую базу.



Отчеты: ABC/XYZ-анализы клиентской базы, анализ источников привлечения лидов и заказов, отчет по состояниям оплат, отгрузок, общей и просроченной задолженности, валовой прибыли по клиентам, ответственным менеджерам и другим критериям.

# Управление закупками и складами в 1С:УНФ

- ✓ Все складские операции:
  - поступление и перемещение товаров;
  - постановка товаров в резерв;
  - отгрузки и списание;
  - инвентаризация склада.
- ✓ Раздельный учет собственных товаров, товаров, принятых или переданных на комиссию или ответственное хранение, а также в переработку.
- ✓ Возможность вести учет:
  - по нескольким складам, детализация нахождения товара вплоть до номера ячейки;
  - по серийным номерам, в том числе для контроля послепродажных гарантийных сроков;
    - по ГТД.
- ✓ Возможность работать с номенклатурой товаров:
  - планирование закупок на основании предыдущих заказов клиентов и оборачиваемости продукции;
  - учет дополнительных расходов на закупку сырья, материалов и товаров, а также доставку, разгрузку и хранение;
  - импорт накладных и прайс-листов поставщиков.

Отчеты: анализ закупок, график движения запасов, движение товаров по складам, движение серийных номеров, задолженность поставщикам по срокам долга, запасы, переданные и принятые в переработку, остатки товаров и другие.

# Управление деньгами и финансами в 1С:УНФ

- ✓ Обмен данными с 45+ банками, включая Сбербанк, ВТБ, Альфа-Банк, минуя клиент банк, через технологию DirectBank.
- ✓ Платежный календарь:
  - оперативное финансовое планирование в одном окне;
  - контроль исполнения финансовых обязательств;
  - возможность переставлять платежи прямо в календаре;
  - оформление заявок на расход;
  - минимизация рисков кассовых разрывов.
- ✓ Учет и анализ доходов и расходов в разрезе направлений деятельности, заказов покупателей и статей расходов.
- ✓ Возможность формировать бюджет движения денежных средств и оценивать платежеспособность компании.
- ✓ Планирование прямых и косвенных затрат, доходов и расходов, а также финансового результата.
- ✓ План-фактный анализ исполнения бюджетов, в том числе в разрезе подразделений.

Отчеты: движение денег, денежный поток, задолженность покупателей по срокам долга, задолженность поставщикам по срокам долга, остатки денег, расчеты с комиссионерами, расчёты с комитентами, расчеты с подотчетниками, расчеты с покупателями и другие.

# Налоговый учет в 1С:УНФ

- ✓ Для ИП на УСН и патенте доступен раздел «Налоги». Такие компании могут вести налоговый учет сами в 1С:УНФ. Программа сама рассчитает налоги, напомнит о сроках сдачи отчетности и сформирует отчеты.
- ✓ Автоматическое заполнение книги учета доходов и расходов.
- ✓ Обмен заявлениями с контролирующими органами, акты сверки с ФНС и ПФР, выписки ЕГРЮЛ и ЕГРИП. Отправка отчетов в ФНС, ПФР, Росстат, Росалкогольрегулирование.
- ✓ Для компаний ООО штатная синхронизация с 1С:Бухгалтерия.



# Кадровый учет в 1С:УНФ

1

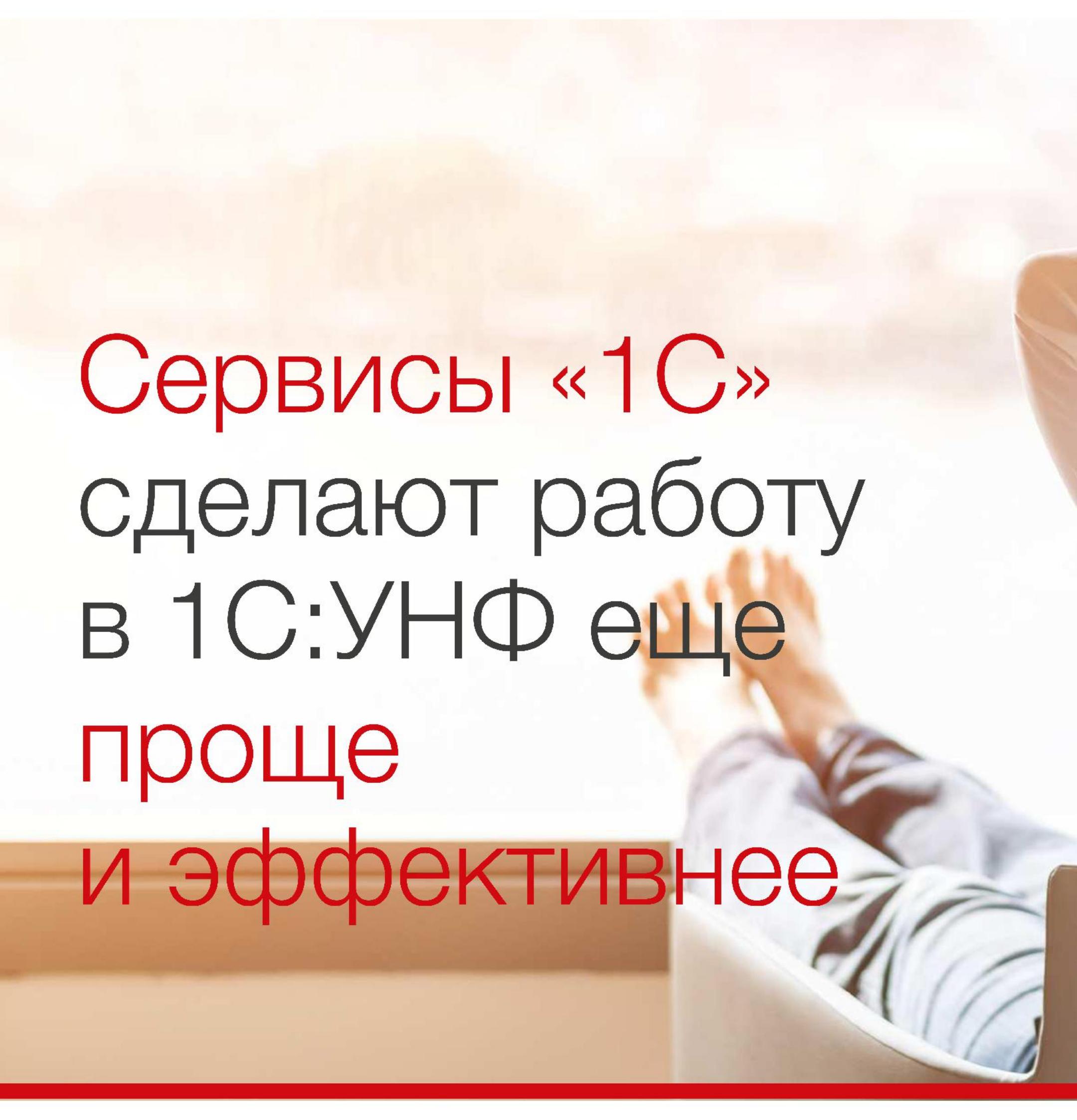
Учет сотрудников,  
 начисление и удержание  
 зарплаты, возможность  
 расчета сдельной оплаты труда  
 и премий, кадровые перемещения,  
 увольнения, платежные ведомости,  
 учет рабочего времени и другие  
 возможности.

2

Для ИП на УСН  
 и патенте возможность  
 формировать  
 отчетность по налогам и взносам  
 за сотрудников и отправлять через  
 интернет при помощи сервиса  
 1С-Отчетность\*.

\*Сервис 1С:Отчетность доступен бесплатно при использовании тарифа ПРОФ облачной версии 1С:УНФ сервиса 1cfresh.com, а также при заключении договора ИТС ПРОФ при использовании **электронной** версии программы.

**Сервисы «1С»  
сделают работу  
в 1С:УНФ еще  
проще  
и эффективнее**





# 1С:Конрагент



**Сервис 1С:Контрагент включает комплекс возможностей:**

- ✓ автоматическое заполнение реквизитов контрагентов и организаций по ИНН или наименованию на основе данных из ЕГРЮЛ/ЕГРИП;
- ✓ получение актуальных сведений из Федеральной информационной адресной системы (ФИАС), что позволяет упростить в программах 1С:Предприятие 8, в том числе 1С:УНФ, ввод адресов;
- ✓ автоматическое заполнение и проверка реквизитов инспекций ФНС и филиалов ФСС и ПФР;
- ✓ досье контрагента – отчет со сведениями для оценки благонадежности контрагентов. Информация для отчета формируется из открытых источников данных, таких как ЕГРЮЛ/ЕГРИП, Росстат и Единый реестр проверок.

# 1С:Номенклатура



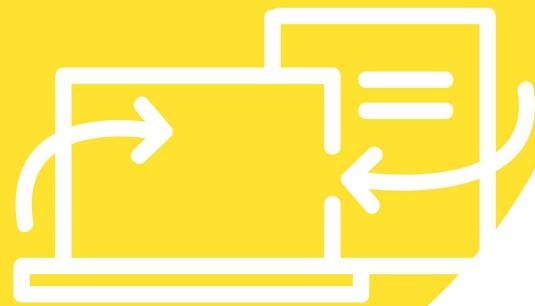
Каталог товаров 1С:Номенклатура содержит более 2 000 000 карточек с описанием товаров. Каталог постоянно пополняется.

Карточка товара содержит наименование, штрихкод, производителя, артикул производителя, единицу измерения, описание, характеристики.

## Область применения сервиса:

- ✓ автоматическое заполнение справочника номенклатуры;
- ✓ идентификация товара;
- ✓ наведение порядка в справочниках учетных систем предприятий за счет правильного разделения товаров по группам (сервис содержит более 4 500 категорий);
- ✓ автоматическое сопоставление номенклатуры на этапе отражения в учетных системах электронных документов (при использовании ЭДО).

# 1С-ЭДО



Сервис 1С-ЭДО выполняет все необходимые операции с электронными документами: подписание, отправку, получение, корректировку, согласование, хранение.

- ✓ обмен счетами-фактурами, УПД/УКД, накладными и другими юридически значимыми документами с контрагентами в электронной форме прямо из любой программы 1С:Предприятие 8, в том числе 1С:УНФ;
- ✓ при работе в программе сервис показывает, что контрагент подключен к 1С-ЭДО, с ним можно быстро настроить обмен и отправить документы;
- ✓ на основе поступивших электронных документов в программе автоматически создаются учетные документы;
- ✓ массовое формирование, подписание и отправка документов в один клик;
- ✓ автоматический роуминг между абонентами разных операторов, интегрированных с сервисом «1С-ЭДО».

# 1С-Отчетность



## Основные возможности сервиса:

- ✓ подготовка и отправка документов напрямую от организации и через уполномоченных представителей (штатных сотрудников);
- ✓ автоматические контроль и актуализация регламентированных форм отчетности;
- ✓ проверка отчетов перед отправкой встроенными внутренними средствами и в режиме онлайн;
- ✓ отслеживание статусов отправки,
- ✓ sms-уведомления о статусе отправки отчетов и о входящих сообщениях;
- ✓ проведение сверок с контролирующими органами;
- ✓ ответы на требования ФНС;
- ✓ обмен неформализованными документами (письмами);
- ✓ получение выписок из ЕГРЮЛ / ЕГРИП;
- ✓ подготовка и отправка в ПФР макетов пенсионных дел;
- ✓ загрузка файлов отчетности, подготовленных в сторонних программах, и последующая отправка в контролирующие органы;
- ✓ загрузка архива документооборота с контролирующими органами за предыдущие периоды из другого сервиса в «Личный кабинет руководителя».

**Контролирующие органы, с которыми реализовано взаимодействие:**  
ФНС, ФСС, ПФР, Росстат, ФСРАР, Росприроднадзор, ФТС.

# 1С-ОФД



Согласно закону 54-ФЗ все данные о продажах и других фискальных операциях, произведенных на кассе, необходимо передавать в Федеральную налоговую службу. Передача данных осуществляется через оператора фискальных данных (ОФД).

По ФЗ-54 под применение онлайн-касс с ОФД попадают расчёты:

1. С физическими лицами – вне зависимости от формы оплаты. Касса применяется при расчётах наличными средствами, картой, электронными деньгами и при оплате с банковского счёта.
2. С юридическими лицами и ИП – при расчётах наличными средствами и картой.

Такие расчёты возможны в пределах установленного лимита – 100 000 рублей в рамках одного договора. Если сумма больше, необходимо перечислять деньги по безначу, и при этом применять кассовый аппарат не нужно.

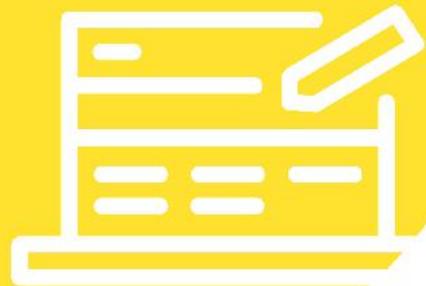
Пользователи онлайн-касс обязаны передавать данные в ФНС с помощью оператора фискальных данных (ОФД) не только о кассовых чеках, но и о регистрации/перерегистрации онлайн-касс, замене фискальных накопителей, открытии и закрытии кассовой смены. Для этого необходимо:

- ✓ использовать только модернизированный парк ККТ;
- ✓ выбрать оператора фискальных данных (ОФД) и выполнить подключение новых касс;
- ✓ обеспечить наличие надежного интернет-подключения;
- ✓ провести обучение продавцов и менеджеров и пр.;
- ✓ автоматизировать бизнес-процессы там, где это еще не сделано;
- ✓ обеспечить соответствие своих торговых систем всем требованиям контролирующих органов.

Наша компания - Сертифицированный партнер фирмы "1С" со статусом "Центр компетенции по 54-ФЗ":

- ✓ проконсультирует по выбору новой онлайн-кассы или её замене;
- ✓ окажет помощь в регистрации кассы в ФНС и в информационной системе "Честный ЗНАК";
- ✓ подключит к выбранному оператору фискальных данных (ОФД);
- ✓ настроит продукты и программы 1С для прогнозирования спроса, управления ассортиментом и анализа работы розничного магазина;
- ✓ заменит фискальный накопитель и продлит договор с ОФД: ОФД на выбор!

# 1C-UMI



1C-UMI – это более 550 готовых сайтов, шаблоны уровня премиум и возможности для полноценного ведения разных типов бизнеса в интернет.

Создайте сайт за 5 минут, выбрав нужный шаблон на странице [umi.1c.ru](http://umi.1c.ru), или напрямую из программ 1С.

## Вы получите:

- ✓ простое управление;
- ✓ поддержку мобильных устройств;
- ✓ домен, хостинг и почту в вашем домене;
- ✓ встроенные инструменты продвижения;
- ✓ обмен данными между сайтом и программами 1С (выгрузка каталога товаров из программы 1С в созданный интернет-магазин и загрузка в 1С полученных на сайте заказов);
- ✓ бесплатный период – 15 дней без функциональных ограничений;
- ✓ вывод сайта на свой хостинг с сохранением дизайна, содержимого и позиций в поисковиках, с полным доступом к исходному коду.

# 1С:Бизнес-сеть. Торговая площадка

Торговая площадка в программах 1С:Предприятие 8, в том числе в 1С:УНФ, разработана для поставщиков и покупателей (закупщиков).

**Поставщики могут размещать и обновлять на площадке торговые предложения.** Торговые предложения должны включать наименование и категории товаров, стоимость и описания.

- ✓ Покупатели ищут товар, видят предложение и оставляют заказ.
- ✓ Заказы покупателей автоматически попадают в учетную систему.

Это значит, что больше не нужно тратить время на ручной ввод, копируя в программу заказанные товары из электронной почты или файлов Excel. На основании полученного заказа можно сразу выставить клиенту счет или оформить документы на отгрузку.

**Для покупателей (закупщиков) «1С:Бизнес-сеть. Торговая площадка» – это сервис для поиска и заказа товаров.** После сравнения и выбора оптимальных вариантов покупатели могут автоматически сформировать и отправить заказы поставщику.

# Информационная система 1С:ИТС



Самый полный информационный ресурс для людей, которые работают с программами 1С – справочники, методики, руководства, консультации по программам и законодательству.

## Материалы информационной системы 1С:ИТС ([its.1c.ru](http://its.1c.ru)):

- ✓ помогут правильно вести учет и сдавать отчетность;
- ✓ оценить возможные риски претензий со стороны контролирующих органов;
- ✓ принимать и увольнять сотрудников;
- ✓ заключать и исполнять договоры с контрагентами;
- ✓ исчислять и платить налоги.

Кроме того, вы всегда будете в курсе последних изменений законодательства, тенденций его применения и отражения в программах 1С.

Уникальность информационной системы 1С:ИТС в том, что все хозяйствственные ситуации рассматриваются с двух сторон: подробное разъяснение законодательства с одной стороны и практические инструкции по отражению операции в программе 1С – с другой.

## Авторами всех включенных материалов являются:

- ✓ аудиторы и методисты фирмы «1С»;
- ✓ разработчики программ «1С:Предприятие».

# 1С:ДиректБанк



Отправка платежей в банк и получение выписок по расчетным счетам из программ 1С, без переключения в систему «Клиент-банк».

**Прямое взаимодействие поддерживают 45+ банков, включая Сбербанк, ВТБ, Банк Открытие, Альфа-Банк, Промсвязьбанк, Росбанк, и др.**

Сервис «1С:ДиректБанк» обеспечивает работу с платежными документами как с электронной подписью, так и без нее – по установленным банком правилам.

**Среди преимуществ сервиса «1С:ДиректБанк»:**

- ✓ работа со всеми счетами, открытыми в разных банках, выполняется в едином пользовательском интерфейсе, по одинаковым сценариям;
- ✓ повышенная безопасность – технология прямого обмена с банками не использует для передачи данных внешние файлы, которые могут стать целью вредоносных программ;
- ✓ повышение скорости обмена информацией с банком – отправка платежного документа или получение выписки из банка выполняются по одной команде.

# Техническая и консультационная поддержка сервисов

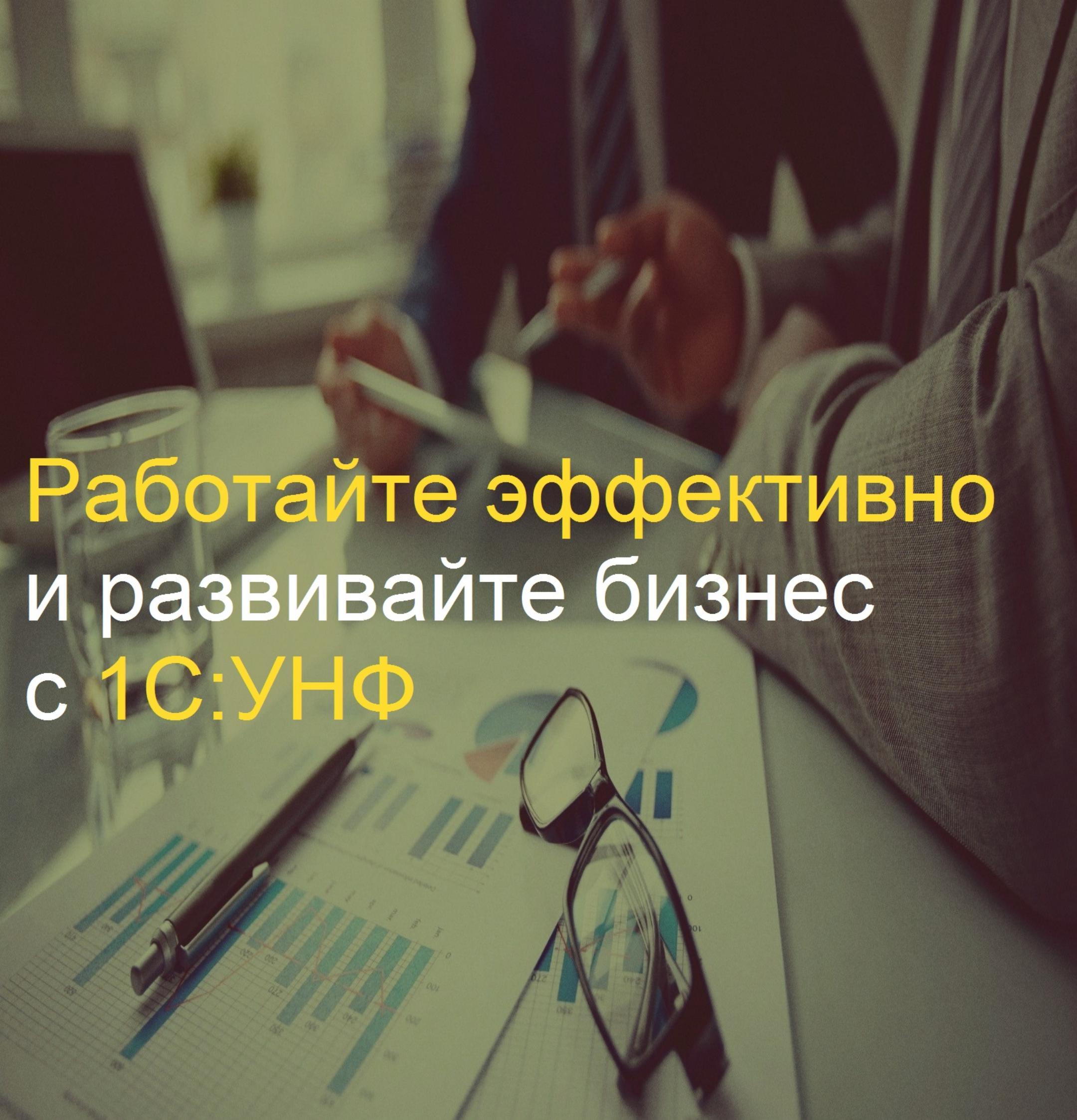


Партнеры фирмы «1С» обеспечивают полную техническую и консультационную поддержку сервисов.

Поддержка осуществляется по телефону, электронной почте или с помощью сервиса «1С-Коннект» (<https://1c-connect.com>).

«1С-Коннект» – это технология, позволяющая мгновенно доставлять ваши обращения к обслуживающим специалистам партнеров, а также в техническую поддержку разработчиков сервисов 1С.

Можно оставлять обращения за поддержкой в один клик: не нужно помнить номер телефона, дозваниваться, ждать приезда специалиста, ни одно обращение не потеряется: если специалисты заняты, обращение будет поставлено в очередь.



Работайте эффективно  
и развивайте бизнес  
с 1С:УНФ



E-mail: [tca@tca-tula.ru](mailto:tca@tca-tula.ru)

Телефон: +7 (4872) 23-19-82, 33-72-17

Сайт: [tca-tula.ru](http://tca-tula.ru)

